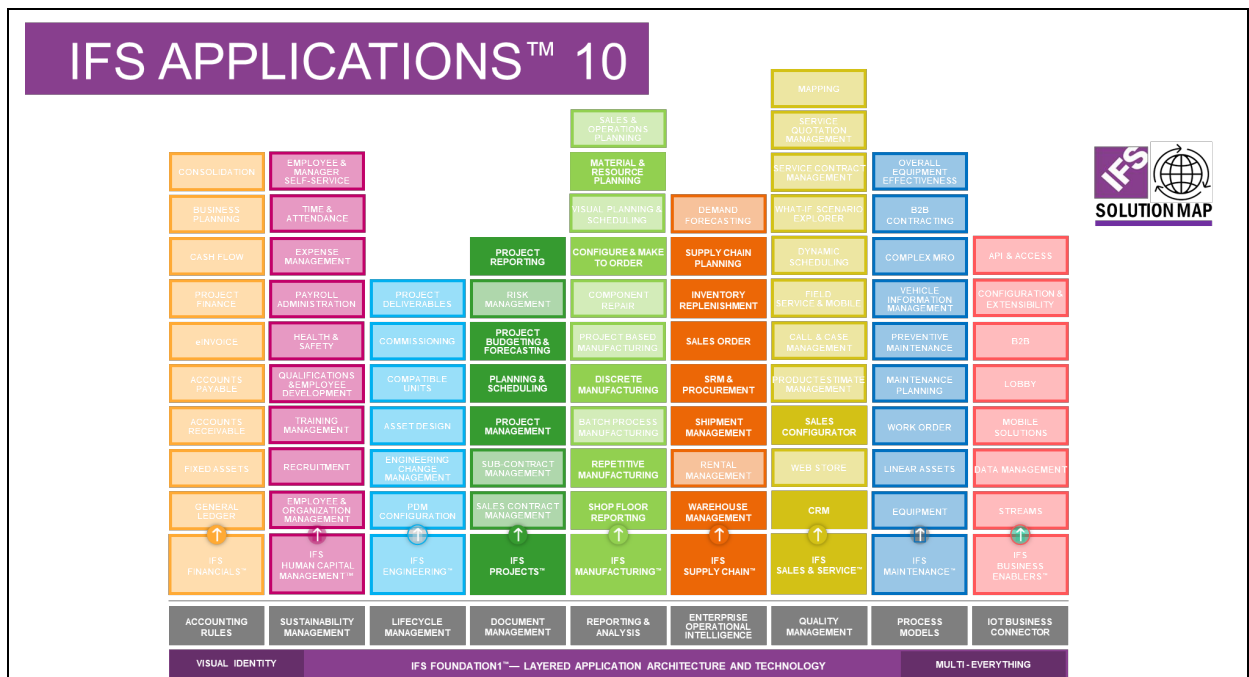




L'ERP IFS Apps@ dispose de plusieurs « briques / modules » fonctionnels couvrant l'ensemble des besoins métiers d'une entreprise. Cet ERP riche en fonctionnalités est paramétrable pour s'adapter au mieux à chaque secteur d'activité et à son contexte.



1 PUBLIC

Cette formation s'adresse aux sociétés de tous secteurs d'activités qui souhaitent faire monter en compétence leurs salariés sur l'utilisation de la solution IFS Apps@ et ainsi favoriser leur adaptation à leur poste de travail.

Cette formation s'inscrit également dans le cadre du déploiement de la solution IFS apps@ auprès des Pilotes de processus, des Key-Users et des utilisateurs finaux.

2 PREREQUIS

Le public concerné doit dans le cadre de son activité professionnelle être impliqué dans les différents métiers de la Supply Chain c'est-à-dire : Achats / Approvisionnements ; Ventes ; Stocks & Logistique.

3 OBJECTIFS DE LA FORMATION

A l'issue de la formation :

- Vous aurez acquis les principes de fonctionnement d'IFS Apps© sur les fonctions de la Supply Chain.
- Vous maîtriserez les principaux paramètres structurants de l'application et leur impact sur vos flux métier.
- Vous serez en mesure de dérouler vos flux métier de bout en bout et de produire vos procédures d'utilisation (modes opératoires).
- Vous serez capable d'utiliser l'application dans votre quotidien.

4 CONTENU DE LA FORMATION

Le contenu de la formation, sa durée seront personnalisés et adaptés pour répondre à vos besoins spécifiques et au cas de votre entreprise

4.1 Thème « Achats / Approvisionnements »

Les thèmes suivants seront abordés lors de la formation :

- Données de base pour l'achat.
- Tiers fournisseurs.
- Articles achetés et les liens article/fournisseur.
- Matrice Supply Chain.
- Définition / Calcul des besoins.
- Demandes d'achat.
- Appels d'offre.
- Tarification : Contrats ; Tarifs ; ...
- Commandes d'achat.
- Programme fournisseur.
- Gestion des autorisations des demandes d'achat et des commandes
- Gestion des relances.
- Réception et contrôle en réception.
- Gestion des achats de sous-traitance.

- Contrôle facture.
- Retours fournisseurs.

4.2 Thème « Ventes »

Les thèmes suivants seront abordés lors de la formation :

- Données de base pour les ventes (Type de commande ; Type de frais de vente ; ...).
- Tiers Clients.
- Articles vendus : Article commercial ; Article commercial non stocké ; Nomenclature commerciale ; Articles complémentaires ; ...
- Liens article/client.
- Tarification : Contrats ; Campagne ; Liste de prix ;
- Devis commerciaux.
- Programmes clients.
- Commandes client et leur processus de traitement complet de la saisie à la facturation.
- Retours clients.
- Principes de facturation des commandes client : Facturation normale ; Facturation collective ; Facture sur échéancier ; Factures d'acompte ;

4.3 Thème « Stocks & Logistique »

Les thèmes suivants seront abordés lors de la formation :

- Données de base « stock ».
- Articles stockés : Article catalogue ; Articles stock ; ...
- Demande de matériel.
- Transactions de stock : Déplacement ; Transfert ; Rebut ; ...
- Modélisation des structures de stockage / entrepôt.
- Flux interco.
- Inventaires.
- DEB.
- Mobilité (WADACO).
- Préparation de commande et expédition.
- Réceptions achats et sous-traitance et contrôle en réception.
- Préparation sur OF, BT, ...
- Retours clients et fournisseurs.

5 MOYENS PEDAGOGIQUES

- Remise à la demande d'un support de formation personnalisé.
- Illustrations et commentaires autour d'exemples métier.
- ...

6 MOYENS TECHNIQUES

Cette formation est réalisée en face à face ou en distanciel avec les acteurs.

Elle nécessitera un vidéoprojecteur et/ou un écran, un paperboard et des stylos.

L'accès par le formateur à une base de formation de l'application IFS Apps© du client doit être assurée sur site et/ou à distance.

7 EVALUATION DES ACQUIS

Les acquis de la formation seront évalués par des mises en situation pratiques lors de la formation. L'évaluation des connaissances acquises sera également organisée afin de mesurer l'appropriation.